

KREPITEV KOMPETENC PODJETNIC V FAZI RASTI IN RAZVOJA 2025



VABILO

V sklopu štirih jesenskih dogodkov za krepitev kompetenc v fazi rasti in razvoja podjetij, podjetnice in podjetnike vabimo na **prodajno Masterclass delavnico** in predstavitev dobre podjetniške prakse na temo:

**KAKO Z ORODJI, UMETNO INTELIGENCO IN VSEBINAMI GRADITI
UČINKOVIT PRODAJNI SISTEM**

ki bo v sredo, **24. septembra 2025, od 12. do 14.30 ure**,
v veliki dvorani OOO Novo mesto, Foersterjeva ulica 10.

Vsaka podjetnica/podjetnik se sooča z omejenim časom in številnimi nalogami, ki pogosto jemljejo energijo in zmanjšujejo učinkovitost. Na delavnici boste spoznali, kako lahko z uporabo digitalnih orodij, avtomatizacij in umetne inteligence prihranite dragocene ure, zmanjšate ponavljajoče se naloge in povečate produktivnost. To pa neposredno pomeni več časa za strateške odločitve, večjo jasnost pri delu in boljše prodajne rezultate.

Vsebina seminarja:

Prodajno marketinška delavnica bo interaktivna – poleg predstavitve uporabnih orodij in praktičnih primerov boste udeleženci sodelovali v skupinskih vajah po metodi *svetovne kavarne*. Skupaj bomo odkrivali najboljše rešitve, delili svoje izkušnje ter s tem pridobili konkretne ideje, kako digitalna podpora in avtomatizacija lahko izboljšata vaše poslovanje.

Kaj pridobite z udeležbo?

Udeleženci boste z udeležbo pridobili znanje in

- spoznali, katera orodja in avtomatizacije vam lahko prihranijo čas,
- ugotovili, kako lahko umetna inteligenca poenostavi pripravo vsebin in komunikacijo s strankami,
- prejeli boste praktične predloge za večjo učinkovitost pri vsakodnevnem delu,
- odšli boste z jasnimi naslednjimi koraki, kako povečati produktivnost in s tem prodajo.

Predavateljica:

Mojca Babuder je strokovnjakinja na področju prodaje in marketinga, z bogatimi izkušnjami tako v digitalnem kot tradicionalnem marketingu. Njena profesionalna pot se je leta 2010 začela v tradicionalnih medijih, kjer je delala pri Radio1 in Planet TV, ter vodila lastne revije s tremi izdajami v Sloveniji in tremi v Italiji. Leta 2015, s prihodom digitalizacije v oglaševanje, je bila med prvimi v Sloveniji, ki je začela poučevati uporabo Facebooka za podjetja, kmalu za tem pa je postala tudi prva certificirana strokovnjakinja za orodje MailerLite v Sloveniji. Danes vodi celostni marketing za izbrana podjetja, izobražuje in predaja znanje na seminarjih ter vodi Zavod Podjetni, t.j. združenje 1800 podjetnikov, ki že peto leto nudi podjetnikom podporo na njihovi podjetniški poti, s poudarkom na mreženju.

Strokovna predavanja/mreženja na temo rasti in razvoja podjetja se izvajajo v partnerstvu s **SPIRIT Slovenija**, javna agencija ob finančni podpori **Ministrstva za gospodarstvo, turizem in šport**.

KREPITEV KOMPETENC PODJETNIC V FAZI RASTI IN RAZVOJA 2025**Komu je seminar z delavnico namenjen?**

Podjetniška delavnica je namenjena podjetnicam oz. vsem, ki želijo optimizirati svoje delo, pridobiti več časa za bistvene naloge in povečati prodajno uspešnost v proizvodni ali storitveni dejavnosti.

Program in časovnica:

11.30 – 12.00	registracija udeležencev, kava in osvežitve
12.00 – 13.30	prodajna delavnica z vprašanji predavateljici in odgovori
13.30 – 14.00	odmor in osvežitve, mreženje
14.00 – 14.30	predstavitve uspešne podjetniške prakse

Na zaključku delavnice bo dobro poslovno in marketinško prakso na svoji podjetniški poti predstavila samostojna podjetnica **JASMINA AVBAR**, **HERBAS bio**, **dizajn in splet**.

Kotizacija:

Dogodek je za udeležence brezplačen. Poskrbljeno bo za gradivo, prigrizek in osvežitve.

Prijave:

Prijavo pošljite na [spletno prijavnico](#) oziroma jo sporočite na tel. 041 350 001, do **22. septembra 2025**.

**VLJUDNO VABLJENI K PRIDOBITVI NOVIH UPORABNIH ZNANJ
IN UČINKOVITIH NAČINOV POSLOVANJA!**

Strokovna predavanja/mreženja na temo rasti in razvoja podjetja se izvajajo v partnerstvu s **SPIRIT Slovenija**, javna agencija ob finančni podpori **Ministrstva za gospodarstvo, turizem in šport**.